

【SERI 経営セミナー】

平成 31 年卒採用を成功に導く！

新卒採用実践講座

◆日時 平成29年11月14日(火)
10:00～17:00

◆会場 アゴラ静岡 7階会議室
静岡市葵区追手町（JR静岡駅から徒歩8分）

◆受講料 （一人あたり：資料代、消費税を含む）
(円)

申込人数 会員区分	1～2名	3～4名	5～9名	10名～
維持会員	12,300	10,300	8,200	6,200
賛助会員	24,700	20,600	16,500	12,300
非会員	37,000	30,900	24,700	18,500

◆プログラム

- 【1】自社の採用活動の振り返り
- 【2】新卒採用を取り巻く最新の状況
- 【3】中小企業に適した採用フロー
- 【4】成果をあげる“3つのポイント”
 - ①応募数の確保（いかに学生に知ってもらうか）
 - ②選考者数の確保（いかに学生に興味をもってもらうか）
 - ③内定辞退者数の削減（いかに学生に留まってもらうか）
- 【5】今年度就職活動した学生の本音
- 【6】真の採用力を高めるために

◆ねらい

平成 31 年新卒採用にあたり、地域企業に適した採用活動のあり方と成果をあげる3つのポイントを解説する。

◆講師

就職支援財団

事務局長 鈴木 寿彦 氏



- ・現代の学生気質に精通、採用活動にさまざまな立場で携わった経験を活かした的確な指摘に定評。
- ・昨年度のセミナーでは、大学4年生を交えたグループワークが「学生の意見を直接聞けて良かった」と大好評。

■プログラム

1. これまでの自社の採用活動を振り返る

- 1) 今年度これまでの採用活動の棚卸と評価

2. 新卒採用を取り巻く最新の状況

- 1) データで見る静岡企業の現在の採用状況
- 2) 首都圏企業の活動状況と活動事例の紹介

3. 中小企業に適した採用フロー

(成果をあげるための3つのポイント)

4. 成果をあげるためのポイントⅠ

【いかに学生に知ってもらうか (応募数の確保)】

- 1) 応募を増やす方法
- 2) 学生がエントリーしやすい状況を作る

5. 成果をあげるためのポイントⅡ

【いかに学生に興味をもってもらうか (選考者数の確保)】

- 1) “人”で学生をひきつける方法

- 2) 学生を“理解する”(≠査定する)ための面接方法

6. 今年度就職活動をした学生の本音を探る

- 1) 今年度就職活動をした学生によるパネルディスカッション
- 2) 今年度就職活動をした学生への本音インタビュー(グループ単位で学生にインタビュー)

7. 成果をあげるためのポイントⅢ

【いかに学生に留まってもらうか (内定辞退者数の削減)】

- 1) 内定承諾を増やすための内定理由の伝え方
- 2) 今どきの学生に効く内定フォロー

8. 真の採用力を高めるために

- 1) 真の採用力を高めるための中長期的取り組み
- 2) 次年度から新たにチャレンジする活動を定める

●お申込み要領

①「参加申込書」に必要事項をご記入の上、当研究所あてFAXでお送り下さい。

②後日、参加証と請求書を郵送いたします。

③欠席される場合は、セミナー前日までにご連絡下さい(当日欠席の場合、受講料は返戻いたしませんのでご了承下さい)。

参加申込書(11/14・新卒採用)

FAX 054-250-8770

静岡経済研究所 行

貴社名		業種		連絡 ご担当者	
ご住所	〒	電話		FAX	
参加者 ご氏名	(フリガナ)	(所属・役職)			
	(フリガナ)	(所属・役職)			
	(フリガナ)	(所属・役職)			
会員区分 (いずれかにO)	維持会員	賛助会員	非会員	Eメール	※セミナー等のご案内メールを希望される方は、アドレスをご記入ください。

・公共交通機関をご利用下さい。

・ICレコーダーなど、録音機器のお持ち込みはご遠慮下さい。

お問い合わせ先

一般財団法人静岡経済研究所 セミナー担当

TEL 054-250-8750

静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡5階

・当所では、個人情報の保護に関する法律(平成15年5月30日法律第57号)に基づき、セミナーにお申し添えた皆様の個人情報を取り扱っております。詳細につきましては、当所ホームページ(<http://www.seri.or.jp>)「プライバシーポリシー」にてご確認下さい。