

【with コロナのテレワーク時代】自社に No. 1 を作る方法
小さな会社が利益 3 倍！ 10 倍！
逆転の法則

◆主な対象者

経営戦略やビジネスモデルを学びたい
 経営者、経営幹部、管理職の方

◆ねらい ランチェスター戦略の視点から、売上ではなく、利益を伸ばす方法を学び、
 コロナ・ショックをチャンスに変える

◆日時 2021年2月17日(水) 9:30～16:30 (受付開始 9:00)

◆会場 アゴラ静岡 7階 大会議室 (静岡銀行呉服町支店ビル)

静岡市葵区追手町(JR静岡駅から徒歩約8分)

持ち物

会社案内と商品カタログ(簡単なものでOK)
 を各4部ずつ

◆定員 54名 ※定員になり次第締め切らせていただきます
 (1事業所4名まで)

◆受講料 (一人あたり:資料代、消費税を含む)

(円)

申込人数 会員区分	1～2名	3～4名
維持会員	12,800	10,000
賛助会員	25,600	20,000
非会員	38,400	30,000

◆プログラム

1. ファクト・チェックから自社の経営環境の未来をみる
2. withコロナ時代の「儲かるビジネスモデル」を考える
3. withコロナ時代のランチェスター商品戦略
4. withコロナ時代の組織活性化作戦
5. withコロナ時代の会社の目標の作り方

- ◆感染症の予防・拡大防止策を徹底したうえで開催します。検温・消毒等へのご協力をお願いします。
- ◆今後の新型コロナウイルス感染拡大状況によっては、予定が変更となる場合がございます。
- ◆諸般の事情により、開催日程が変更、中止となる場合がございます。あらかじめご了承ください。



◆講師 ランチェスターマネジメント(株) 代表取締役 **河辺 よしろう** (かわべ よしろう) 氏

40ヶ国を一人旅、大学卒業後米国クラーク大学へ留学しマーケティングを専攻。
 メーカーの新製品開発員として勤務後、東証1部上場の商社を経て東京青山で独立。専務
 取締役として約5億円を調達し1年半で資本金約1億円、社員100名超の規模に育て上げ
 海外にも進出。2004年に現在の会社を設立し、関与先は1,000社を超える。
 アジア、欧米へ進出する為の海外でのビジネスモデル構築、営業サポートとしてロサン
 ゼルス、ロンドン、シンガポール、香港などの大手メーカーの海外営業拠点でのコンサル
 ティング、セミナー実績あり。

■セミナーのねらい

コロナ・ショックはこれからの会社のビジネスモデルを、これまでとは根底から変えてしまうほどの大きなインパクトがありました。

誰でも作れて、どこでも売っているものでは、厳しくなる国内市場での生存競争に勝てるはずもありません。

あなたの会社には①ナンバーワン（〇〇で一番）、②ファーストワン（〇〇で初めて）とか、③オンリーワン（〇〇で唯一）というものはありますか？

戦略は重要ですが、それ以上に「目的」、「目標」の立て方を理解しているかどうかで勝負が決まります。

ランチェスター法則の原理原則をしっかり学んで、これから自社はどこに力を注ぐべきなのかを一緒に考えてみましょう！

■プログラム

【1】ファクト・チェックから自社の経営環境の未来をみる

1. 地場産業への影響から肥大するコロナ・ショック
2. リーマン・ショックとコロナ・ショックの違い
3. 誤解されている「会社のビジョン」の作り方

【2】with コロナ時代の「儲かるビジネスモデル」を考える

1. ランチェスター経営の8大要因
2. あなたの会社のビジネスモデルを見直す
3. これからの会社の「目標」の新しい作り方

【3】with コロナ時代のランチェスター商品戦略

1. 「商品（サービス）で差別化」が鉄則
2. ロコミしたくなる看板商品の作り方
3. 儲けの構造理論を理解する

【4】with コロナ時代の組織活性化作戦

1. 会社のレイヤーを3分割で考える
2. 会社の規模によって変わる社長と社員の役割
3. 組織の評価は2つの視点と4つの評価で充分

【5】with コロナ時代の会社の目標の作り方

1. テレワークが新規開拓を加速させる
2. アナログ営業とデジタル営業のバランス
3. 5つしかない会社の将来の方向性

●お申し込み要領

①「参加申込書」にご記入の上、FAXでお送りいただくか、当研究所HP（<http://www.seri.or.jp/>）からお申し込み下さい。

②開催日の2週間前をめどに、参加証と請求書を郵送いたします。

③欠席される場合は、セミナー前日までにご連絡下さい（当日欠席の場合、受講料は返戻いたしませんのでご了承下さい）。

参加申込書（2/17 逆転の法則）

WEB申し込み受付中！！

FAX 054-250-8770

静岡経済研究所 行

貴社名	業種	電話
ご住所	FAX	
会員区分 (いずれかに〇)	維持会員 賛助会員 非会員	連絡 ご担当者 (所属・氏名)
連絡ご担当者 メールアドレス		
ご参加者 氏名	(フリガナ)	(所属・役職)
	(フリガナ)	(所属・役職)
	(フリガナ)	(所属・役職)
	(フリガナ)	(所属・役職)

・公共交通機関をご利用下さい。

・ICレコーダーなど、録音機器のお持ち込みはご遠慮下さい。

お問い合わせ先

一般財団法人静岡経済研究所 セミナー担当

TEL 054-250-8750

静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡5階

・当所では、個人情報の保護に関する法律（2003年5月30日法律第57号）に基づき、セミナーにお申し込みいただいた皆様の個人情報を取り扱っております。詳細につきましては、当所ホームページ（<http://www.seri.or.jp/>）「プライバシーポリシー」にてご確認ください。